

E-Mail Ansicht

Betreff: Persönliche Nachricht von Alex Fischer, Thema: Netzwerk und Umfeld #1

Servus Michael,

es gibt einen unfairen Vorteil, über den Unternehmer & Investoren nicht gerne sprechen, da es zum einen ihr „**Ass im Ärmel**“ ist und zum anderen ihren Erfolg herabsetzen würde (*was eigentlich totaler Quatsch ist, dazu gleich mehr...*).

Ich teile diesen unfairen Vorteil heute mir Dir, damit Du einen weitverbreiteten Irrglauben zum Thema Erfolg nicht unterliegst...

Viel mehr sind es 2 Lügen:

- Lüge #1: Es gibt KEINE Geheimnisse oder Abkürzungen zum Erfolg...
- Lüge #2: Erfolg dauert seine Zeit und man muss hart arbeiten, um erfolgreich zu werden...

Diese 2 Lügen sorgen dafür, dass die meisten Unternehmer & Investoren einen ganz **gefährlichen Glaubenssatz** unterliegen...

Wenn es hart, müheselig und frustrierend ist und das Gefühl aufkommt, dass es nur langsam vorwärts geht, denkt sich der normale Investor/Unternehmer: „Das ist halt so! Es gibt keine Abkürzung, ich muss einfach härter arbeiten und Geduld haben...“.

Allerdings sieht die Realität anders aus:

1. So mystisch es auch klingen mag, aber es gibt eine ganze Reihe von Erfolgsgeheimnissen und Abkürzungen, die andere Unternehmer & Investoren absichtlich für sich behalten.
2. Geduld und hart zu Arbeiten sind definitiv gute Eigenschaften, aber sie stehen in keinerlei Relation zum Ausmaß des Erfolgs.

Lass mich Dir eine Frage stellen...

Hast Du Dich je gewundert, warum einige wenige Menschen auf scheinbar magische Art und Weise blitzschnell erfolgreich werden, während andere Menschen (*mit den scheinbar gleichen Voraussetzungen*) nur schleppend und müheselig vorankommen?

Ich kann Dir offen und ehrlich sagen: Es liegt an einem unfairen Vorteil, den ein kleiner Kreis der Gesellschaft für sich nutzt und den auch ich für mich nutze...

DAS ERFOLGSGEHEIMNIS DER HARVARD-STUDENTEN UND WAS DIR JEDER „ÜBERFLIEGER“ VERSCHWEIGT...

Genauso wie der erfolgreiche Unternehmer, der scheinbar „über Nacht“ durchgestartet ist, nutzen auch die Harvard-Absolventen einen unfairen Vorteil, auf den nur ein kleiner Teil der Bevölkerung zugreifen kann...

Der unfaire Vorteil nennt sich: **VITAMIN B** (wertvolle Beziehungen)!

Im Endeffekt ist es ganz logisch und offensichtlich...

Die mächtigsten und erfolgreichsten Menschen dieser Welt besitzen ein großes Netzwerk aus wertvollen Top-Kontakten. Wie es schon Robert Kiyosaki (Investor und Autor von Rich Dad Poor Dad) sagte:

„Die reichsten Menschen dieser Welt bilden Netzwerke“.

Was glaubst Du, was hauptverantwortlich dafür ist, dass die Harvard-Absolventen (in der Regel) so unglaublich schnell mit ihrem Business durchstarten?

Alleine die gute Ausbildung? Wohl kaum...

Der Hauptgrund ist: **Das Harvard-Netzwerk!**

Ich führe seit 25 Jahren Unternehmertagebuch und meine besten Immobilien- & Businessdeals hatten gemäß Analyse (*ich führe regelmäßig rückwirkende Analysen durch, das kann ich Dir nur ganz stark empfehlen*) immer eine Gemeinsamkeit:

Sie sind durch Vitamin B, also wertvolle Kontakte zustande gekommen.

**LEIDER GIBT ES NUR MEHRERE PROBLEME DABEI, VOR DENEN
HÖCHSTWAHRSCHEINLICH AUCH DU STEHST**

Möglicherweise hast Du Dir auch schon öfters die Frage gestellt: „Wie soll ich bei all der Arbeit noch Zeit finden, um mir ein Netzwerk aufzubauen, wertvolle Kontakte zu pflegen und WIE komme ich überhaupt an diese wertvollen Top-Kontakte dran?“

Leider ist das große Problem, dass es für 99% der Unternehmer & Investoren ein Ding der Unmöglichkeit ist, sich das richtige Netzwerk aufzubauen...

Und schafft man es doch, so läuft man ständig (*wie auch ich damals*) in die gleichen Probleme hinein:

- Der Kontakt zu den jeweiligen Personen bricht mit der Zeit ab.
- Die Community (der man sich angeschlossen hat) zerstört sich selbst, durch Langeweile (immer der gleiche Trott) oder durch die falschen Mitglieder.

ODER (***und das ist das größte Problem***): Das alte Umfeld zieht Dich wieder in die alten Gewohnheiten zurück und sabotiert Deinen Fortschritt...

THE AVERAGE OF 5 PEOPLE: GAMECHANGER UND ERFOLGSKILLER ZUGLEICH

Vielleicht kennst Du den Spruch: „*Zeige mir die 5 Menschen, mit denen Du am meisten Zeit verbringst und ich sage Dir, wer Du bist und wie Du Dich entwickelst...*“ oder „*Du bist der Durchschnitt der 5 Menschen, mit denen Du am meisten Zeit verbringst...*“.

Das ist allerdings nicht nur ein Spruch, sondern viel mehr eine Gesetzmäßigkeit. Auch bekannt als: **The Average Of 5 People**.

Nur ist das große Problem dabei, dass diese Gesetzmäßigkeit für den einen der totale Gamechanger ist und für viele andere (den Großteil der Bevölkerung) der absolute Erfolgskiller!

In 99% der Fälle sind diese 5 Menschen nämlich Familienangehörige und enge Freunde.

Und in der Regel haben diese Personen kaum bis gar kein Wissen zu Unternehmertum oder Investments und auch ein ganz anderes Mindset, sowie völlig unterschiedliche Ziele im Leben als man selbst.

Die gute Nachricht ist: Du musst nicht Dein geliebtes Umfeld verlassen um aufs nächste Level zu kommen und erfolgreicher zu werden!

Du brauchst nur einen **Gegenpol** und zwar ein **Erfolgsumfeld!**

Es ist Fakt, dass Dein normales Umfeld Dich immer wieder in alte Gewohnheiten zurückziehen wird und den ein oder anderen sogar (*je nach den Personen im Umfeld*) regelmäßig runterzieht und ausbremst...

Aus diesem Grund brauchst Du einen Gegenpol. Ein Umfeld, das der „Negativspirale“ entgegenwirkt und Dich nach vorne katapultiert!

Menschen, die Dir zeigen was möglich ist und Dich in Deiner Entwicklung unterstützen!

Als Unternehmer & Investor braucht man ein Umfeld von anderen Unternehmern & Investoren. Und das gilt für ALLE, die in ihrem Leben besondere Ziele haben und aufs nächste Level wollen - Du brauchst einen Gegenpol, ein Erfolgsumfeld.

----- **WIE DU DIESEN GAMECHANGER FÜR DICH NUTZEN KANNST?** -----

In den meisten Fällen ist es so, dass die Leute entweder in ein Netzwerk „reingeboren“ wurden, oder die Leute schon früh durch Schulfreunde oder Bekannte mit dem entsprechenden Umfeld in Berührung kamen.

Aus diesem Grund steht der unfaire Vorteil (Vitamin B) auch nur einen kleinen Teil der Gesellschaft zu Verfügung, die damit Zugriff auf eine wirkliche Abkürzung haben.

- *Also was tun?*
- *Sich ein neues Umfeld suchen?*
- *Umziehen?*
- *Viel Zeit ins Networking investieren und andere Bereiche schleifen lassen?*

Keine Sorge: Wir hatten vor kurzem ein internes Führungskräftemeeting in der Firma und in diesem Meeting ging es unter anderem genau um dieses „Vitamin B / Netzwerk-Problem“.

Wir waren uns alle einig, dass ein **wertvolles Netzwerk aus Top-Kontakten** essentiell ist, wenn man seine Ziele auf dem *bestmöglichen, schnellsten* und auch *einfachsten* Weg erreichen möchte, denn das richtige Netzwerk hat unschlagbare Vorteile:

- Du kannst qualifizierte Leute nach ihrer Meinung fragen und ihnen Fragen stellen, wodurch Du bessere Entscheidungen triffst und Probleme viel schneller gelöst bekommst.
- Du hast Zugriff auf echtes Insider-Wissen, denn die richtigen Kontakte sind bereit ihre Erfolgsgeheimnisse mit Dir zu teilen, wenn Du einen guten Draht zu ihnen hast.
- Du bekommst eine völlig neue Perspektive, wenn Du Dich regelmäßig mit gleichgesinnten Unternehmertypen austauschst, die (im besten Fall) aus ganz unterschiedlichen Branchen kommen.
- Du hast Zugang zu Mentoren, die genau wissen was zu tun ist, weil sie schon dort stehen, wo Du hinmöchtest.
- Du hast kein Problem an die richtigen Kontakte (Investoren, Unternehmer, Experten, neue Mitarbeiter, o.Ä.) zu kommen, weil Du Dir durch Dein Netzwerk einfach die jeweiligen Kontakte vermitteln lassen kannst.
- Du hast einen Gegenpol zu Deinem normalen Umfeld. So wirst Du nicht in alte Gewohnheiten zurückgezogen und nutzt die „Average Of 5 People“-Gesetzmäßigkeit voll für Deinen Erfolg.

Wir haben natürlich eine **Lösung ausgearbeitet**, damit auch Du von diesen unfairen Vorteilen profitieren kannst (*ohne dafür zum „Profi-Netzwerker“ zu werden*)...

Und ich kann Dir versichern: Diese Lösung wird Dich aus den Socken hauen!

Was wir uns auf dem Führungskräftemeeting überlegt haben und wie dieses Meeting verlaufen ist, erfährst Du in der nächsten Mail...

Dein Alex Düsseldorf Fischer

P.S.: Du bist einer von 2.141 ausgewählten Empfängern dieser Mail (*von über 170-tausend Email Abonnenten*), da Du einer der Betatester des Offmarket-Immobilien-Coachings bist und somit zum engsten Kreis der Community gehörst.

Leite diese Email deshalb bitte nicht weiter. Die Lösung ist exklusiv für Dich, Michael...

P.P.S.: Was ist Dein größtes Problem im Bereich Netzwerken / Vitamin B? Klicke auf „Antworten“ und schreibe mir ein paar Zeilen, damit wir Deine Probleme im nächsten Führungskräftemeeting (*nächste Woche Montag*) thematisieren können.

Wir werden dann darauf achten, dass die finale Lösung wirklich alle Probleme berücksichtigt, sodass Du nie wieder ein „Vitamin B / Netzwerk-Problem“ haben wirst.

Alle Mails von mir erhältst Du, weil Du mir Deine Genehmigung dafür erteilt hast, dir die aktuellsten Informationen und meine Erfahrungen zu Immobilien, Finanzen und Unternehmertum zuzusenden.
Falls Du keine hochwertigen Inhalte zum Thema finanzielle Freiheit und Lebensunternehmertum mehr bekommen willst, kannst Du dich unter folgendem Link austragen.

Achtung: Beim klicken auf diesen Link, bist Du sofort ausgetragen und erhältst nie wieder Infos darüber, wie Du schnellstmöglich finanziell unabhängig wirst.

Hier kannst du deine [E-Mail Adresse ändern](#), oder falls Du keine Infos mehr von mir erhalten möchtest und komplett zufrieden mit Deinen Finanzen, Deinem Leben und Deinem Business bist, kannst Du dich [austragen](#).

Impressum:
AF Media GmbH
Alex Fischer
Opladener Str. 149
40789 Monheim
Deutschland