
Persönliche Nachricht von Alex Fischer #10

Servus Oliver,

bevor ich zu den eigentlichen Infos dieser Mail komme, möchte ich mich einmal kurz bei allen Community-Mitgliedern bedanken! **Ihr seid wirklich KLASSE!**

Danke, dass Du mich bei meiner Mission unterstützt und wir **gemeinsam** dafür sorgen, eine ordentliche Delle ins Universum zu hauen. Ich kann es manchmal kaum glauben, wie groß unsere Community mittlerweile geworden ist...

Täglich kommen hunderte neue Leser dazu und seit meinen persönlichen Nachrichten erhalte ich unglaublich viele Antworten auf meine Mails.

ICH FREUE MICH JEDES MAL AUFS NEUE, MIR EUER FEEDBACK DURCHZULESEN!

Nimm es bitte nicht persönlich, wenn Du keine Antwort auf Deine Mail bekommst...

Wir schaffen es aufgrund der Menge aktuell leider nicht, auf jede Mail zu antworten. Ich halte mir jedoch **jeden Tag** eine gewisse Zeit frei, um mir eure Antworten durchzulesen.

Außerdem werden wir bald einen **Community-Manager** haben, damit wirklich JEDER umgehend eine Antwort auf seine Nachricht bekommt!

Auf die letzte Mail haben viele geantwortet, dass ich mehr aus meinem privaten Alltag erzählen soll, am besten in Kombination mit relevanten Infos und Content.

Darauf werde ich in zukünftigen Mails verstärkt achten!

Heute habe ich allerdings keine privaten Einblicke aus meinem Alltag...

Stattdessen habe ich noch ein paar Infos zu den vergangenen Betatester-Runden zum zukünftigen Offmarket-Immobilien-Coaching für Dich, da uns diesbezüglich noch einige Fragen erreicht haben.

ICH HOFFE, DASS ICH HIERMIT ALLE FRAGEN BEANTWORTEN KANN

Vorab: In der letzten Mail habe ich Dir ein paar **Teilnehmerstimmen aus den Betatester-Runden** zukommen lassen. [Hier kannst Du Dir das Video ansehen, falls Du es verpasst hast!](#)

Kommen wir zu den Infos...

Obwohl wir ursprünglich nur einen Betatester-Termin mit 15 Teilnehmern geplant hatten, sind es letztendlich **7 Betatester-Runden mit jeweils 20 - 25 Teilnehmern** geworden.

Anders konnten wir das einfach nicht mit unserem Gewissen vereinbaren...

Es waren so **viele coole Bewerber** dabei, die uns teilweise sogar Bewerbungsvideos, ihr Immobilien-Portfolio und ganze Lebensläufe zugeschickt haben.

Wir haben sogar einige handgeschriebene Bewerbungen in unserem Briefkasten gefunden!

Zusammengerechnet haben **insgesamt 167 Leute** (recht gleichmäßig unterteilt in Anfänger, Fortgeschrittene und Profis) das zukünftige Offmarket-Immobilien-Coaching getestet und ihre eigenen Ideen und Verbesserungsvorschläge beigetragen.

Uns war es vor allem wichtig, dass nicht nur hochmotivierte Teilnehmer das Coaching testen, sondern vor allem Leute, die das Knowhow auch **umsetzen**.

Aus diesem Grund haben wir uns dazu entschieden, für die Betatester-Plätze ein **4-stelliges finanzielles Commitment** anzusetzen, damit wir sehen, wer es wirklich ernst meint und auch bereit ist, in sich zu investieren!

Das Erstaunliche war: So gut wie keiner hat über das 4-stellige Investment diskutiert, über 80% der Bewerber haben ohne Nachfrage sofort zugesagt...

Ich hätte nie gedacht, dass es die Leute **so ernst** meinen...

WIE DIE BETATESTER DAS ZUKÜNFTIGE COACHING BEINFLUSST HABEN

Auf den Betatester-Seminaren habe ich zig Teilnehmer ausgefragt, denn ich hatte **2 offene Fragen** im Kopf, wozu ich unbedingt eine Antwort wollte...

Meine erste Frage lautete: „Warum warst Du bereit dazu, für dieses Coaching ein 4-stelliges Investment einzugehen, obwohl Du nicht genau wusstest, was Dich erwarten wird?“

Das war die Antwort eines Teilnehmers, die alle anderen Antworten sehr gut zusammengefasst hat:

- *"Schau mal Alex, zum einen habe ich mir gedacht, dass wenn du schon so wertvolles Wissen kostenfrei herausgibst, muss dieses Coaching ja echt vom anderen Stern sein, aber das war nicht mal meine Erwartungshaltung. Ich bin hierhin gekommen, weil ich weiß, dass ich durch nur einen guten Tipp das 10x von meinem Investment wieder drin habe. Abgesehen davon, kenne ich mich selbst und weiß, dass ich gerne mal faul bin und wenn ich schon solch ein Investment eingehe, möchte ich das auch wieder reinholen. Und da die anderen Teilnehmer auch bereit dazu waren, dieses Investment einzugehen, bin ich mir sicher, dass ich hier am richtigen Ort bin: Bei Umsetzern und keinen Laberköpfen."*

Meine zweite Frage lautete: „Was würdest Du mir mit Deinem heutigen Wissenstand zum Offmarket-Immobilien-Coaching raten? Soll das finale Coaching eher günstig und dafür rein digital angeboten werden, oder lieber als Intensiv-Coaching mit Liveinhalten und dafür hochpreisiger, so wie dieses Betatester-Seminar?“

Hier die Antwort eines Teilnehmers, die alle anderen Antworten sehr gut auf den Punkt gebracht hat:

- *„Um ehrlich zu sein, war das zu viel Wissen für 2 Tage. Nicht falsch verstehen, ich mag gebündeltes Wissen und spare mir gerne Zeit, aber du hast uns so viele wertvolle Tipps, Techniken und Strategien an die Hand*

gegeben, dass ich kaum mit dem schreiben hinterhergekommen bin und das Wissen nicht richtig sacken konnte. Deshalb wäre es vielleicht besser, wenn man das Seminar länger macht, als nur 2 Tage. Aber du solltest das finale Coaching auf jeden Fall auch in dieser Preiskategorie ansetzen, alleine schon wegen der Qualität der Teilnehmer und ganz einfach, weil es meiner Meinung nach ein zigfaches davon wert ist."

Die Antworten auf meine Fragen haben uns sehr weitergeholfen, denn für das finale Konzept des Coachings hatten wir zwei Optionen zur Verfügung: **a)** entweder ein kostengünstiges rein digitales Videocoaching, oder **b)** ein hochpreisigeres Premium-Coaching mit Live-Elementen...

SO WIRD DAS FINALE COACHING AUFGEBAUT SEIN

Nach reiflicher Überlegung, haben wir uns nun aus folgenden Gründen für ein hochpreisigeres **Premium-Coaching mit Live-Elementen** entschieden:

1. Wir können dadurch besser selektieren und erkennen, wer es wirklich ernst meint
2. Durch das höhere finanzielle Commitment ist die Qualität in der Community maximal hoch, wodurch das Netzwerken hochinteressant wird
3. Wir müssen keine Kosten scheuen und können somit ein High-End-Coaching abliefern, womit wir für echte **Umsetzungserfolge** sorgen

Ich möchte nicht zu viel verraten, aber soviel kann ich schon sagen:

- Es wird ein **Start-Seminar** geben, wo sich alle Teilnehmer kennenlernen und gemeinsam mit einer Schritt-für-Schritt-Anleitung loslegen, sodass jeder weiß, wie das Coaching abläuft und wie man die Offmarket-Strategien individuell umsetzt
- Jedem Teilnehmer stehen **Lernvideos mit Umsetzungsanleitungen** zur Verfügung, sodass man genau weiß, was praktisch zu tun ist und die Lektionen beliebig oft wiederholen kann, bis man es wirklich verstanden hat
- Nach jedem wichtigen Modul wird es ein **Live-Webinar** geben, wo alle Fragen von mir persönlich, oder von einem Experten des Fachgebiets beantwortet werden, sodass keine Fragen offen bleiben und jeder weiß, was er in seiner individuellen Situation am besten tun sollte
- Am Ende wird es ein **zweitägiges Schluss-Seminar** geben. Dort wird die Agenda frei gestaltet (je nachdem, was die Teilnehmer am meisten interessiert) und es wird offene Frage-Antwort-Runden und **Experten-Tische** zu allen wichtigen Themen geben, wo jeder Teilnehmer in Einzelgesprächen von Top-Profis individuell beraten wird

Und während des gesamten Coachings (*die finale Coaching-Länge steht noch nicht fest*) bekommt jeder Teilnehmer **Zugriff auf eine 24/7 Premium-Supporthotline**. Den Support übernimmt ein langjähriger Geschäftspartner von

mir – ein absoluter Vollprofi!

NATÜRLICH HABE ICH AUCH EINE „VERSTECKTE“ ABSICHT HINTER DIESEM COACHING

Vielleicht hast Du Dir schon die Frage gestellt, warum ich mir bei diesem Coaching so viel Mühe gebe und was mein Ziel hinter dem Ganzen ist.

Klar macht es mir unheimlich Spaß, wertvolles Wissen zu vermitteln und Menschen dabei zu helfen, ihr **nächsten Erfolgslevel mit Immobilien** zu erreichen.

Aber hierbei verfolge ich noch ein weiteres Ziel...

Mit diesem Coaching möchte ich eine **neue 1%er-Community** aufbauen. Eine Community von Unternehmertypen, die voll mit Immobilien durchstarten wollen, oder bereits erfolgreich mit Immobilien sind.

Und durch das Verhältnis von **Anfängern, Fortgeschrittenen und Profis** entsteht:

- a) Ein extrem wertvoller Austausch von immateriellen Assets (Wissen, Erfahrung, Kontakte, etc.)
- b) Neues Geschäft

Wenn die Teilnehmer nur einen kleinen Bruchteil der Offmarket-Strategien umsetzen, wird garantiert jeder Teilnehmer **Zugang zu Top-Deals** bekommen, die er selbst nicht wahrnehmen kann, oder nicht wahrnehmen möchte (*aufgrund der Lage, des Volumens, o.Ä.*)...

Und ich bin mir sicher, dass einige der Community-Mitglieder dann auf mich zukommen und somit **auch neue Geschäftspartnerschaften und spannende Immobilienprojekte für mich entstehen**.

Denn ich bin mir absolut sicher, dass die Community selbst, ebenfalls eine **hochinteressante Quelle für Schnäppchen-Immobilien** wird!

JEDER benötigt ein Netzwerk aus wertvollen Kontakten und Gleichgesinnten, um schnellstmöglich von A nach B zu kommen.

Und genau dieses Netzwerk bauen wir mit dem zukünftigen „Offmarket-Immobilien-Coaching“ auf, sodass jeder seine Engpässe lösen kann, indem er sich mit den **richtigen Leuten** zusammenschließt und **absolutes Insider-Wissen** an die Hand bekommt...

JETZT NOCH EINE LETZTE SACHE, BEZÜGLICH DEM SEMINAR VON GERALD HÖRHAN UND MIR

Einige haben nachgefragt, ob es sich lohnt zu meinem gemeinsamen Seminar mit Gerald Hörhan zu kommen, wenn man am Offmarket-Immobilien-Coaching teilnehmen möchte...

Das musst Du natürlich selbst entscheiden!

Wenn Du meine persönlichen Nachrichten gelesen hast, dann weißt Du bereits, dass **2 Faktoren maßgeblich** über Deinen Erfolg in der Immobilienbranche

entscheiden: a) Insider-Knowhow, womit Du Deinen Konkurrenten voraus bist und b) wertvolle Kontakte...

Was denkst Du, erwartet Dich auf dem Seminar von Gerald Hörhan und mir?

Richtig: Insider-Wissen und **wertvolle Kontakte!** Und ich kann Dir jetzt schon sagen, dass es ein Seminar in dieser überschaulichen Größenordnung nicht noch einmal zu solch einem niedrigen Preis geben wird.

Wenn Du es mit Deinem Immobilienerfolg wirklich ernst meinst, dann kann ich Dir nur **wärmstens empfehlen**, beim Seminar von Gerald Hörhan und mir dabei zu sein.

Es würde sich alleine schon wegen den Kontakten lohnen!

Von den Tipps mal ganz zu schweigen. Und da wir uns hier mit Immobilien beschäftigen, **reicht schon ein wertvoller Tipp oder ein Kontakt aus**, um das 10x von Deinem Investment wieder drin zu haben.

Also, um die Frage zu beantworten: **Ja, es lohnt sich!**

Über diesen Link kannst Du Dir Dein Ticket sichern. Sieh Dir selbst an, was Dich erwartet und wenn Du bereit bist, für den extra Erfolg auch die extra Meile zu gehen, dann sehen wir uns auf dem Seminar! (Hier klicken)

Wir können uns selbstverständlich vor Ort auch zum Thema Offmarket-Immobilien unterhalten.

Sprich mich einfach an, ich freue mich auf interessante Gespräche!

Dein Alex Fischer

P.S.: Solltest Du die bisherigen Mails verpasst haben, oder sollten Mails in Deinem Spamordner verschwunden sein, **dann hast Du hier die Möglichkeit auf das Archiv dieser Mails zuzugreifen.**

Alle Mails von mir erhältst Du, weil Du mir Deine Genehmigung dafür erteilt hast, dir die aktuellsten Informationen und meine Erfahrungen zu Immobilien, Finanzen und Unternehmertum zuzusenden.

Falls Du keine hochwertigen Inhalte zum Thema finanzielle Freiheit und Lebensunternehmertum mehr bekommen willst, kannst Du dich unter folgendem Link austragen.

Achtung: Beim klicken auf diesen Link, bist Du sofort austragen und erhältst nie wieder Infos darüber, wie Du schnellstmöglich finanziell unabhängig wirst.

Hier kannst du deine [E-Mail Adresse ändern](#), oder falls Du keine Infos mehr von mir erhalten möchtest und komplett zufrieden mit Deinen Finanzen, Deinem Leben und Deinem Business bist, kannst Du dich [austragen](#).

Impressum:

AF Media GmbH

Alex Fischer

[Opladener Str. 149](#)

[40789 Monheim](#)

[Deutschland](#)
